

DESCRIPCIÓN Y PERFIL DEL PUESTO

1. DATOS DE IDENTIFICACIÓN DEL PUESTO		3. RELACIONES INTERNAS Y EXTERNAS	4. INSTRUCCIÓN FORMAL REQUERIDA				
Código:	3.3.1.0.001.2	INTERFAZ:	Nivel de Instrucción:				
Denominación del Puesto:	Jefe Comercial				Tercer Nivel		
Nivel:	Profesional						
Unidad Administrativa:	Comercial						
Rol:	Ejecución y Supervisión de Procesos	Gerencia General, Direcciones, Unidades Administrativas, Usuarios Internos y Externos	Área de Conocimiento:		Administracion, Comercial, Finanzas, Economia, Contabilidad y Auditoria, Marketing.		
Grupo Ocupacional:	Servidor Público 7						
Grado:	13						
Ámbito:	Cantonal						
2. MISIÓN			5. EXPERIENCIA LABORAL REQUERIDA				
			Tiempo de Experiencia:		3 años		
		Especificidad de la experiencia	Administración, Negociación, Ventas, Gestión de cobranza y comercial.				
Desarrollar y mantener el funcionamiento de las áreas y espacios físicos de la Terminal Terrestre, ejecutando estrategias comerciales, con el objeto de				6. CAPACITACIÓN REQUERIDA PARA EL PUESTO			
lograr una gestión eficiente y oportuna, en el marco de la normativa legal vigente.			Temática de la Capacitación				
				Planificación, Inteligencia emocional, Técnicas de Ventas, Gestión de cobranza.			
		8. CONOCIMIENTOS ADICIONALES RELACIONADOS A LAS	9. COMPETENCIAS TÉCNICAS				
7. ACTIVIDADES ESENCIALES		ACTIVIDADES ESENCIALES	Denominación de la Competencia	Nivel	Comportamiento Observable		
Supervisa el estricto cumplimiento de las normas legales, reglamento y regulaciones vigentes relativas a la adjudicación de espacios físicos, publicitarios, locales comerciales, gastronómicos, islas y anclas; con la finalidad de otorgar un mejor servicio al usario.			Pensamiento Estratégico	Alto	Comprende rápidamente los cambios del entorno, las oportunidades, amenazas, fortalezas y debilidades de su organización / unidad o proceso/ proyecto y establece directrices estratégicas para la aprobación de planes, programas y otros.		
			Planificación y Gestión	Alto	Anticipa los puntos críticos de una situación o problema, desarrollando estrategias a largo plazo, acciones de control, mecanismos de coordinación y verificando información para la aprobación de diferentes proyectos, programas y otros. Es capaz de admin		
Lidera las inspecciones de alta complejidad en los espacios físicos y locales comerciales del Terminal Terrestre, a fin de presentarlos al jefe/a inmediato para los fines pertinentes			Generación de Ideas	Alto	Desarrolla planes, programas o proyectos alternativos para solucionar problemas estratégicos organizacionales.		
Colabora en la planificación y ejecución del Plan Operativo Anual del área.			Habilidad Analítica (análisis de prioridad, criterio lógico, sentido común)	Alto	Realiza análisis lógicos para identificar los problemas fundamentales de la organización.		

Ejecuta procesos de recordatorio de pagos de los espacios físicos del Terminal	Constitución de la República del Ecuador, Código Orgánico Organización Territorial Autonomía Descentralización, Ley Orgánica	Manejo de Recursos Materiales	Alto	Evalúa los contratos de provisión de recursos materiales para la institución.
Terrestre.		Pensamiento Crítico	Alto	Analiza, determina y cuestiona la viabilidad de aplicación de leyes, reglamentos, normas, sistemas y otros, aplicando la lógica.
Verifica solicitudes de requerimientos de espacios físicos y locales comerciales; asi como el informe respectivo de análisis comercial; a fin de ser presentados al Jefe inmediato para los fines pertinentes.		Pensamiento Analítico	Alto	Realiza análisis extremadamente complejos, organizando y secuenciando un problema o situación, estableciendo causas de hecho, o varias consecuencias de acción. Anticipa los obstáculos y planifica los siguientes pasos.
Elabora informes de la comercialización de los espacios físicos, locales comerciales y subasta de locales destinados para Salas Vip desocupados; a fin de ser presentados al Jefe/a inmediato para los fines pertinentes		ligo e Percepción de Sistemas y Entorno	Alto	Identifica la manera en cómo un cambio de leyes o de situaciones distintas afectará a la organización.
	Contratación Pública, Reglamento a la Ley Orgánica del Sistema Nacional de contratación pública, Ley de Seguridad Social, Código de Trabajo, Normas de Control Interno de la Contraloría General del Estado, Ordenanzas, Acuerdos Ministeriales, demás Leyes,	Manejo de Recursos Financieros	Alto	Planifica y aprueba el presupuesto anual de una institución o de un proyecto a largo plazo. Incluye gestionar el financiamiento necesario.
Revisa propuestas de convenios e informes del área: a fin de ponerlos a consideración del Jefe inmediado para la toma de decisiones correspondientes.	Reglamentos y normativas vigentes	Comprensión Oral	Alto	Comprende las ideas presentadas en forma oral en las reuniones de trabajo y desarrolla propuestas en base a los requerimientos.
		10. COMPETENCIAS CONDUCTUALES		
Lidera la gestión de recaudación de la cartera de clientes (arrendatarios);		Denominación de la Competencia	Nivel	Comportamiento Observable
Lidera la gestión de recaudación de la cartera de clientes (arrendatarios); Revisa y gestiona los procesos de renovación de los nuevo espacios fisicos, locales comerciales e islas.			Nivel Alto	Comportamiento Observable Crea un buen clima de trabajo y espíritu de cooperación. Resuelve los conflictos que se puedan producir dentro del equipo. Se considera que es un referente en el manejo de equipos de trabajo. Promueve el trabajo en equipo con otras áreas de la organizació
Revisa y gestiona los procesos de renovación de los nuevo espacios fisicos, locales		Competencia		Crea un buen clima de trabajo y espíritu de cooperación. Resuelve los conflictos que se puedan producir dentro del equipo. Se considera que es un referente en el manejo de equipos de trabajo.
Revisa y gestiona los procesos de renovación de los nuevo espacios fisicos, locales comerciales e islas. Planifica y presenta los informes mensuales de labores en el ámbito de su competencia Cumplir con las demás funciones inherentes a su cargo que le sean delegadas por		Competencia Trabajo en Equipo	Alto	Crea un buen clima de trabajo y espíritu de cooperación. Resuelve los conflictos que se puedan producir dentro del equipo. Se considera que es un referente en el manejo de equipos de trabajo. Promueve el trabajo en equipo con otras áreas de la organizació Demuestra interés en atender a los clientes internos o externos con rapidez, diagnostica correctamente la necesidad y plantea
Revisa y gestiona los procesos de renovación de los nuevo espacios fisicos, locales comerciales e islas. Planifica y presenta los informes mensuales de labores en el ámbito de su competencia		Competencia Trabajo en Equipo Orientación de Servicio Orientación a los	Alto	Crea un buen clima de trabajo y espíritu de cooperación. Resuelve los conflictos que se puedan producir dentro del equipo. Se considera que es un referente en el manejo de equipos de trabajo. Promueve el trabajo en equipo con otras áreas de la organizació Demuestra interés en atender a los clientes internos o externos con rapidez, diagnostica correctamente la necesidad y plantea soluciones adecuadas. Realiza las acciones necesarias para cumplir con las metas propuestas. Desarrolla y modifica procesos organizacionales que